

Die d.u.h.Group ist ein innovativer Lösungsanbieter für die Bereiche Engineering und Digitalisierung. Als Partner der Siemens Digital Industries Software sorgen wir gemeinsam für die Digitalisierung der gesamten Wertschöpfungskette vom Produktentstehungsprozess bis hin zu einer durchgängigen Fertigung namhafter Unternehmen.

Unsere 150 Experten:innen verkörpern unsere Leidenschaft für das beste Engineering. Unsere Lösungen vereinen jahrzehntelange Projekterfahrung mit neuen Ideen und innovativen Technologien. Diese Eigenschaft macht uns zu einem der leistungsstärksten und erfolgreichsten Partner der Industrie.

Zur Fortsetzung unseres Wachstumskurses sind wir stets auf der Suche nach kreativen Köpfen und Mitdenkern.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter/Sales Manager (m/w/d)

Das erwartet Sie:

- Sie entwickeln Neukunden und betreuen einen definierten Bestandskundenkreis. Die Weiterentwicklung und der Ausbau unseres d.u.h.Group Portfolios stehen dabei im Fokus
- Sie übernehmen von Anfang an Umsatz- und Kundenverantwortung des gesamten d.u.h. Group Portfolios
- Sie entwickeln gemeinsam mit unserem Marketing geeignete Kampagnen zur Umsatzzielerreichung, die in Ihrer Verantwortung liegen
- Sie erstellen Kalkulationen und Angebote
- Sie erarbeiten mit dem Technikteam richtungsweisende Bebauungspläne für den digitalen Ausbau unserer Kunden
- Sie verwalten mittels CRM System die Verkaufschancen und führen diese zu einem langfristigen Erfolg
- Sie entwickeln positive und werthaltige Kundenbeziehungen mit dem Ziel, die Kundenerwartungen und Bedürfnissen zu verstehen
- Sie generieren Umsätze unter Nutzung bestehender und potenzieller Kundennetzwerke

Das bringen Sie mit:

- Sie setzen die beschriebenen Tätigkeiten selbständig, kundenorientiert und lösungsorientiert um
- Sie verfügen über mind. 2 Jahre Berufserfahrung in der Kundenbetreuung im Produktvertrieb von technischen Produkten
- Sie überzeugen durch Ihr begeisterndes, kompetentes und zielorientiertes Auftreten und sind sicher im Umgang mit Ansprechpartnern vom Anwender bis zum Geschäftsführer
- Mobilität und Flexibilität sind für Sie selbstverständlich

Wir bieten Ihnen:

- Viel Raum für Eigeninitiative und Kreativität
- Eine hohe Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- Kontinuierliche Vertriebsaus- und weiterbildung
- Ein attraktives Festgehalt sowie Provisionen + Bonus
- Ein sympathisches und motiviertes Team
- Wir stehen für Langfristigkeit. Daher bieten wir Dir von Beginn an ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Durch »training on the job« werden Sie von Beginn an aktiv in unsere Vertriebsprozesse eingebunden.

Interesse an einer zukunftssicheren Perspektive?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung



Kerstin Runge

Mail: personal@duh-group.com

Tel.: +49 (0) 2521 859-321

Verfolge uns auf den sozialen Medien, um spannende Insights und Neuigkeiten zu erfahren!

